

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ในสถานการณ์ปัจจุบัน ธุรกิจด้านอสังหาริมทรัพย์ได้มีการเจริญเติบโตและขยายตัวเพิ่มมากขึ้น จึงทำให้ผู้ประกอบการบางรายหันมาให้ความสนใจที่จะลงทุนดำเนินธุรกิจประเภทนี้ เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าหรือประชาชนที่กำลังต้องการที่พักอาศัย

ดังนั้นถ้าจะกล่าวถึงนักเรียน หรือนักศึกษา ที่กำลังศึกษาอยู่และยังไม่มีรายได้ ที่เข้ามาศึกษาในกรุงเทพมหานคร จึงทำให้มีความต้องการที่พักอาศัย เพื่อใช้เป็นที่พักอาศัยในระหว่างการศึกษาอยู่ จึงทำให้ผู้ประกอบการที่ทำธุรกิจประเภทหอพัก/ห้องเช่า บ้านเช่า อพาร์ทเมนต์ แมนชั่นและอื่นๆอีกมากมาย ได้เริ่มเข้ามามีบทบาทกันมากขึ้น และถ้ากล่าวถึงสถาบันการศึกษาในกรุงเทพมหานครและปริมณฑลก็มีจำนวนมาก ไม่ว่าจะเป็นมหาวิทยาลัยของภาครัฐบาล หรือมหาวิทยาลัยภาคเอกชน จึงทำให้จำนวนนักศึกษามีแนวโน้มเพิ่มมากขึ้นในแต่ละมหาวิทยาลัย

ซึ่งเหตุผลนี้ จึงทำให้ธุรกิจประเภทที่พักอาศัยมีจำนวนมาก และส่วนใหญ่จะมีทำเลที่ตั้งอยู่ใกล้ๆกับบริเวณมหาวิทยาลัยหรือสถานที่ทำงาน ดังนั้นจึงทำการเลือกมหาวิทยาลัยเอกชนแห่งหนึ่งที่มีชื่อเสียงพอสมควร คือ มหาวิทยาลัยรังสิต มาทำการศึกษาในครั้งนี้

มหาวิทยาลัยรังสิต ตั้งอยู่บนเนื้อที่ 161 ไร่ ตำบลหลักหก ถนนพหลโยธิน อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี ห่างจากท่าอากาศยานนานาชาติดอนเมืองกรุงเทพเพียง 3 กิโลเมตร บริเวณรอบมหาวิทยาลัยเป็นชุมชน “เมืองเอก” มีเนื้อที่ประมาณ 4,000 ไร่ มหาวิทยาลัยตั้งอยู่ในทำเลที่มีสภาพแวดล้อมดีเยี่ยม ประกอบด้วยสิ่งอำนวยความสะดวกครบครันเช่น สนามกอล์ฟ สระว่ายน้ำ สนามเทนนิส มีอากาศที่บริสุทธิ์แจ่มใส เป็นต้น มหาวิทยาลัยรังสิตเติบโตขึ้นอย่างรวดเร็วในปี 2528 จนเป็นมหาวิทยาลัยเอกชนระดับแนวหน้าที่มีคุณภาพและมาตรฐาน จึงเป็นที่ยอมรับทั้งในประเทศและระดับนานาชาติ ซึ่งในปัจจุบันนี้มหาวิทยาลัยรังสิตเปิดสอน มี 114 สาขา ใน 27 คณะ ประกอบด้วย 86 สาขาวิชาในระดับปริญญาตรี และ 25 สาขาวิชาในระดับบัณฑิตศึกษา และอีก 3 สาขาวิชาในระดับคุณวุฒิบัณฑิต

นอกจากนี้ มหาวิทยาลัยตระหนักดีว่า บัณฑิตทุกคนจำเป็นต้องมีทักษะ หรือความรู้พื้นฐานที่จำเป็นในการประกอบอาชีพโดยเฉพาะ สำหรับระบบธุรกิจสมัยใหม่ อันได้แก่ ความรู้

ภาษาอังกฤษ และเทคโนโลยีสารสนเทศ มหาวิทยาลัยจึงกำหนดให้นักศึกษาทุกคน ทุกคนต้อง เรียนวิชาคอมพิวเตอร์เป็นพื้นฐาน และเน้นความรู้ภาษาต่างประเทศ โดยเฉพาะภาษาอังกฤษในการ เรียนการสอน ส่วนในด้านการเรียนการสอน มหาวิทยาลัยมุ่งเน้นสร้างเสริมทัศนคติที่ถูกต้องต่อ การศึกษา คือ ส่งเสริมให้นักศึกษามีความตั้งใจ ใฝ่รู้ และมีความกระตือรือร้นในการศึกษาด้วย ตนเองอย่างจริงจัง ซึ่งจะ เป็นพื้นฐานความสำคัญของชีวิต เพื่อเป็นการส่งเสริมให้นักศึกษามีความ พร้อมที่จะออกไปเผชิญกับชีวิตการทำงานและมีพื้นฐานในการพัฒนาตนเอง และทางมหาวิทยาลัย ยังได้มีการสนับสนุนให้นักศึกษามีส่วนร่วมในการทำกิจกรรมร่วมกัน ไม่ว่าจะเป็นด้านดนตรี กีฬา สันทนาการและการบริการชุมชน ตลอดจนการมีส่วนร่วมในการบริหารกิจการนักศึกษา

อนึ่ง มหาวิทยาลัยรังสิต (2550) ได้จัดสร้างหอพักนักศึกษาเพื่อเป็นแหล่งหล່หลอม เพื่อ พัฒนาบุคลิกภาพของนักศึกษา ให้ได้มีโอกาสฝึกฝนการใช้ชีวิตและทำงานร่วมกับผู้อื่น รวมทั้งมี ศูนย์อำนวยความสะดวกและศูนย์ให้บริการนักศึกษาเพื่อตอบสนองตามความต้องการของนักศึกษา หลากหลายรูปแบบ เพื่อสร้างบรรยากาศและสิ่งแวดล้อมทางการศึกษา เพื่อส่งเสริมให้ชีวิตอย่างมี ความสุขในมหาวิทยาลัย (มหาวิทยาลัยรังสิต, ออนไลน์, 2550)

จากเหตุผลดังกล่าว มหาวิทยาลัยรังสิตเป็นมหาวิทยาลัยเอกชนแห่งหนึ่ง ที่นักศึกษาได้ ให้ความสำคัญในเรื่องของการเรียนมากขึ้นและก็มีจำนวนนักศึกษาที่มากในแต่ละคณะ ดังนั้นเพื่อ เป็นแนวทางสำหรับผู้ประกอบการให้เช่าที่พักอาศัย ในการพิจารณาวางแผนพัฒนาปรับปรุงแก้ไข คุณภาพการให้บริการเช่าที่พักอาศัยและปัจจัยด้านส่วนประสมทางการตลาดของการให้เช่าที่พัก อาศัย อีกทั้งยังเป็นประโยชน์สำหรับผู้สนใจลงทุนในการดำเนินธุรกิจประเภทนี้

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

1. ต้องการศึกษาลักษณะพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี
2. เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด กับพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัย ของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี
3. เพื่อเปรียบเทียบพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรี มหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี จำแนกตาม เพศ อายุ คณะที่ศึกษา และรายได้เฉลี่ยต่อเดือนที่ได้รับจากผู้ปกครอง

ความสำคัญของการวิจัย

1. ทำให้ทราบถึงส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี
2. ทำให้ทราบถึงลักษณะทางด้านประชากรศาสตร์ เช่น ด้านเพศ อายุ คณะที่ศึกษา และรายได้เฉลี่ยต่อเดือนที่ได้รับจากผู้ปกครอง ที่มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี
3. เพื่อใช้เป็นข้อมูลสำหรับผู้บริหาร และสามารถนำไปใช้ประกอบการพิจารณาวางแผนพัฒนาปรับปรุงแก้ไขคุณภาพในการให้บริการและปัจจัยด้านส่วนประสมทางการตลาด เพื่อสร้างความพึงพอใจสูงสุดแก่ผู้บริโภค
4. ผลของการศึกษาวิจัยในครั้งนี้ อาจจะเป็นแนวทางให้กับงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง และเพื่อเป็นประโยชน์ต่อการศึกษาอย่างต่อเนื่องในอนาคต

กรอบแนวความคิดในการวิจัย

ในการวิจัยครั้งนี้ เพื่อศึกษาถึงปัจจัยที่มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต ผู้วิจัยจึงได้กำหนดตัวแปรที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ โดยอาศัยแนวความคิดทางด้านส่วนประสมการตลาด (marketing mix) มาเป็นตัวแปรในการตัดสินใจ ซึ่งผู้ทำการศึกษาได้กำหนดตัวแปรอิสระ (independent variable) และตัวแปรตาม (dependent variable) ซึ่งนำมาเขียนเป็นกรอบแนวความคิดในการวิจัยไว้ดังนี้

ตัวแปรอิสระ (independent variable) คือ เพศ อายุ คณะที่ศึกษา รายได้เฉลี่ยต่อเดือนที่ได้รับจากผู้ปกครอง และปัจจัยด้านส่วนประสมทางการตลาด

ตัวแปรตาม (dependent variable) คือ พฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี

3. ปัจจัยด้านทำเลที่ตั้ง มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี
4. ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี
5. เพศ แตกต่างกัน มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี แตกต่างกัน
6. อายุ แตกต่างกัน มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี แตกต่างกัน
7. คณะที่ศึกษา แตกต่างกัน มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี แตกต่างกัน
8. รายได้เฉลี่ยต่อเดือนที่ได้รับจากผู้ปกครอง แตกต่างกัน มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี แตกต่างกัน

ขอบเขตของการวิจัย

ในการศึกษาวิจัยเรื่อง “ปัจจัยที่มีผลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคในการเลือกเช่าที่พักอาศัยของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี” ซึ่งผู้วิจัยได้จัดทำเพื่อต้องการทราบข้อมูลต่าง ๆ ตามรายละเอียดดังต่อไปนี้

1. ประชากร ประชากรที่ใช้ในการวิจัย ได้แก่ นักศึกษาชายและนักศึกษาหญิง ที่กำลังศึกษาอยู่ในระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต และที่พักอาศัยอยู่บริเวณมหาวิทยาลัยรังสิต
2. กลุ่มตัวอย่าง กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาวิจัยครั้งนี้ ได้จากการสุ่มกลุ่มประชากรที่เป็นนักศึกษาระดับปริญญาตรีของมหาวิทยาลัยรังสิตทั้งหมดจำนวน 16,000 คน และตามตารางกำหนดกลุ่มตัวอย่างของยามานะ (Yamane, 1967, p. 86) มีจำนวนกลุ่มตัวอย่างเท่ากับ 392 คน แต่ผู้วิจัยได้ทำการสุ่มตัวอย่างนักศึกษาระดับปริญญาตรีทั้งหมดจำนวน 400 คน
3. ระยะเวลาในการศึกษาวิจัย ช่วงเดือนตุลาคม - เดือนธันวาคม พ.ศ. 2550

นิยามศัพท์

เพศ หมายถึง เพศชายและเพศหญิง ของนักศึกษาระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต ที่มีการเช่าที่พักอาศัย

อายุ หมายถึง อายุของนักศึกษาระดับปริญญาตรีที่เช่าที่พักอาศัย แบ่งออกเป็น 4 กลุ่ม ได้แก่ ต่ำกว่า 20 ปี, 21 – 30 ปี, 31 – 40 ปี และ 41 ปีขึ้นไป

คณะศึกษา หมายถึง คณะหรือสังกัดที่นักศึกษาได้เลือกที่จะศึกษาในระดับปริญญาตรี เพื่อเป็นการศึกษาที่ตนเองสนใจและสามารถนำไปสู่การประกอบอาชีพได้

รายได้เฉลี่ยต่อเดือนที่ได้รับจากผู้ปกครอง หมายถึง เงินจำนวนหนึ่งจากผู้ปกครองได้ให้นักศึกษาไว้ใช้เป็นค่าใช้จ่ายต่างๆในการศึกษาเล่าเรียน

ปัจจัย (factor) หมายถึง สาเหตุในด้านต่างๆที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมในการเลือกเช่าที่พักอาศัย แต่ในการศึกษาในที่นี้ปัจจัย หมายถึง ปัจจัยด้านประชากรศาสตร์ ปัจจัยด้านส่วนประสมทางการตลาด (marketing mix)

พฤติกรรมผู้บริโภค (consumer behavior) หมายถึง พฤติกรรมการตัดสินใจและการกระทำหรือกิริยาอาการของผู้บริโภคที่ได้แสดงออกทางความคิด และความรู้สึกของแต่ละบุคคลซึ่งจะเกี่ยวกับการซื้อและการใช้สินค้าและบริการ รวมถึงการเลือกเช่าที่พักอาศัยด้วย ไม่ว่าจะเป็นในด้านผลิตภัณฑ์และการบริการ ด้านราคา ด้านทำเลที่ตั้ง และด้านการส่งเสริมการตลาด ทั้งหมดนี้เพื่อเป็นการตอบสนองความต้องการและความพึงพอใจของตัวเอง โดยลักษณะการแสดงออกของแต่ละบุคคลในการค้นหา การเลือกซื้อ การใช้ การประเมินผลหรือการจัดการกับสินค้าและบริการ ซึ่งผู้บริโภคคาดว่าจะสามารถตอบสนองความต้องการของตนเองได้

ผู้บริโภค (consumer) หมายถึง นักศึกษาของมหาวิทยาลัยรังสิต ทั้งเพศชายและเพศหญิงที่เช่าที่พักอาศัยที่กำลังศึกษาอยู่ในระดับปริญญาตรีมหาวิทยาลัยรังสิต อำเภอเมือง จังหวัดปทุมธานี

ส่วนประสมทางการตลาด (marketing mix) หมายถึง ปัจจัยทางการตลาดที่ควบคุมได้ เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ และสนองตอบความต้องการของตลาดเป้าหมาย (ศิริวรรณ เสรีรัตน์, ปริญญาวิทยานนท์, สุกร เสรีรัตน์ และองอาจ ปทพานิช, 2541, หน้า 174)

ผลิตภัณฑ์ (product) หมายถึง การผสมผสานของสินค้า และบริการที่กิจการเสนอต่อตลาดเป้าหมาย คอตเลอร์ (Kotler, 2003, p. 407)

ราคา (price) หมายถึง จำนวนของเงินและ / หรือสิ่งอื่นๆ ที่สนองความต้องการในการเป็นเจ้าของผลิตภัณฑ์ เอทเซล วอลเกอร์และสแตนตัน (Etzel, Walker & Stanton, 2004, p.318)

ช่องทางการตลาด (place) หมายถึง กลุ่มขององค์กรอิสระที่เกี่ยวข้องกับขบวนการทางการตลาดในการทำให้สินค้าหรือบริการต่างๆเป็นที่หาได้ง่ายสำหรับการใช้สอยหรือการบริโภคของผู้บริโภค คอตเลอร์ (Kotler, 2003, p. 505)

การส่งเสริมการตลาด (promotion) หมายถึง การจัดกิจกรรมต่างๆที่จะให้ข้อมูลข่าวสารชักชวน เร่งเร้า จูงใจให้ลูกค้าเป้าหมายเกิดการตัดสินใจซื้อผลิตภัณฑ์ที่เสนอขาย

เช่าที่พักอาศัย หมายถึง การเช่าสถานที่บริการให้เช่าสำหรับพักอาศัยรายเดือน ได้แก่ หอพัก/ห้องเช่า, บ้านเช่า, อพาร์ทเมนท์ และแมนชั่น