

หัวข้อเรื่อง	ปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการซื้อคอมพิวเตอร์โน๊ตบุ๊คของ ข้าราชการสำนักงานตรวจสอบภายในทหารบก
นักศึกษา	ร้อยตรีหญิง ณัฐธิดา จับจิตร์
อาจารย์ที่ปรึกษา	ดร.ประเสริฐ สิทธิจิราพัฒน์
หลักสูตร	บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สำหรับนักบริหาร
คณะ	บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีปatum
พ.ศ.	2553

บทคัดย่อ

การศึกษาปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการซื้อคอมพิวเตอร์โน๊ตบุ๊คของข้าราชการสำนักงานตรวจสอบภายในทหารบก มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยทางการตลาดที่ใช้ในการซื้อเครื่องคอมพิวเตอร์โน๊ตบุ๊คของข้าราชการสำนักงานตรวจสอบภายในทหารบก เพื่อศึกษาการซื้อของผู้บริโภคในการซื้อเครื่องคอมพิวเตอร์โน๊ตบุ๊คของข้าราชการสำนักงานตรวจสอบภายในทหารบก โดยศึกษาจากข้าราชการสำนักงานตรวจสอบภายในทหารบก โดยทำการเก็บข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างจำนวนทั้งสิ้น 162 คน และทำการทดสอบสมมติฐานทางสถิติของตัวแปรที่ระดับนัยสำคัญ 0.05

ผลการศึกษาพบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนมากเป็นเพศชาย มีอายุระหว่าง 20-30 ปี สถานภาพสมรส ระดับการศึกษาส่วนมากจบการศึกษาระดับปริญญาตรี รายได้เฉลี่ยส่วนมากอยู่ 20,001-30,000 บาท กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ใช้ระบบเงินผ่อน ต้องการซื้อตราสินค้า Acer สถานที่ในการซื้อ คือ ห้างสรรพสินค้า มีแหล่งซื้อมูลที่ใช้ในการประกอบการตัดสินใจ คือ อินเทอร์เน็ต วัตถุประสงค์ในการซื้อ เพื่อใช้ในเรื่องส่วนตัว ค่าใช้จ่ายในการซื้อ 25,001-35,000 บาท ปัจจัยที่ใช้ประกอบการซื้อ คือ คุณสมบัติของคอมพิวเตอร์โน๊ตบุ๊ค หนังสือที่เหมาะสม น้อยกว่า 1.5 กิกะไบต การศึกษาระดับความสำคัญต่อปัจจัยส่วนประสมการตลาด พ布ว่าในด้านผลิตภัณฑ์ให้ความสำคัญมากที่สุดคือ ความเร็วในการทำงานของคอมพิวเตอร์ ปัจจัยด้านราคามีความสำคัญมากที่สุดคือ เงินไปที่ง่ายต่อการซื้อ ด้านการจัดจำหน่ายความสำคัญมากที่สุดคือ มีการบริการนอกสถานที่ ด้านการส่งเสริมการตลาดความสำคัญมากที่สุดคือ มีการลดราคา จากการทดสอบสมมติฐาน พบร่วมกันที่เพียงปัจจัยส่วนบุคคลทางระดับการศึกษาที่มีผลต่อการซื้อเครื่องคอมพิวเตอร์โน๊ตบุ๊ค ยังพบว่าปัจจัยด้านการจัดจำหน่ายมีความสัมพันธ์กับการซื้อทุกด้าน